

**Методические рекомендации**  
**по противодействию коррупции при осуществлении закупок товаров,**  
**работ и услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд**

**При подготовке документации.**

**Не допускать:**

подмены предмета контракта, размытости (неясности, неконкретности) и противоречивости условий определения поставщика, подрядчика, исполнителя условий исполнения контракта, условий приемки объекта закупки, гарантийных условий;

объединения в одну закупку разных предметов и объектов закупки;

«заточенности» спецификации под конкретного поставщика;

установления критериев отбора поставщика, подрядчика, исполнителя, условий контракта неприемлемыми для большей части поставщиков, подрядчиков, исполнителей объекта закупки;

установления дополнительных, не предусмотренных законодательством, требований к участникам;

нарушение сроков публикации извещений и документации;

размещение неполного комплекта документов;

отсутствия в документации и в проектах контрактов установленных законодательством требований.

**При подаче и приеме заявок.**

**Не допускать:**

прямые контакты и переговоры с поставщиком;

предоставление неполной или разной информации о закупке, подмену разъяснений ссылками на документацию о закупке;

дискриминационные разъяснения или изменения в документацию;

манипуляция с документацией о закупке и предложениями поставщиков, включая принятие опоздавших предложений;

при выявлении того факта, что поставщики вступают в сговор, чтобы повлиять на цену, или делят рынок искусственным проигрышем или подачей предложений, сообщать руководителю органа (организации) для последующего информирования УФАС по Тамбовской области.

### **При вскрытии конвертов.**

#### **Не допускать:**

оглашения неполной или неверной информации о предложениях конкурентов;

сокрытия информации о наличии или отсутствии необходимых документов;

подлог, изменение, неприятие заявок на участие в конкурсе, запросе котировок, запрос предложений.

Нарушения конфиденциальности или недостаток гласности создает неправильные условия для поставщиков.

### **Нарушения при рассмотрении заявок:**

необоснованная дискриминация в отношении поставщиков при допуске к закупке;

необоснованные преференции поставщикам при допуске к размещению заказа;

разное отношение к участникам размещения заказа (по одинаковым (схожим) условиям предложений поставщиков: одни из них допускаются, другие – нет);

использование необъявленных и/или недопустимых условий допуска к закупке.

### **Нарушения при выборе победителя:**

необоснованная дискриминация в отношении поставщиков при оценке и сопоставлении заявок;

необоснованные преференции поставщикам при оценке и сопоставлении заявок;

критерии оценки нечетко прописаны в документации, что не дает основания для принятия справедливого решения;

использование необъявленных и/или недопустимых критериев отбора поставщиков;

разное отношение к участникам размещения заказа (по одинаковым (схожим) условиям предложений поставщиков – за одно и то же определяется разный рейтинг заявок);

оценка предложений субъективна или дает возможность для манипуляций и предвзятой оценки;

результаты присуждения контрактов не опубликованы.

### **Нарушения при заключении контракта:**

непредставление обеспечения исполнения контракта;

необоснованные изменения условий контракта;

запрос недопустимых или необъявленных документов и сведений при заключении контракта;

затягивание (ускорение) заключения контракта;

необоснованный отказ от заключения контракта;

затягивание (препятствие) процедуры обжалования закупки.

### **Нарушения при исполнении контракта:**

необоснованно жесткое администрирование исполнения контракта вплоть до вмешательства в хозяйственную деятельность поставщика;

затягивание предоставления информации, необходимых материалов для исполнения заказа со стороны заказчика;

обременение контракта дополнительными необъявленными условиями;

необоснованное отвлечение поставщика от исполнения контракта;

дополнительные соглашения о пересмотре цен, пересмотре объемов вместо новых закупок;

подписание актов выполненных работ и приемки товаров до фактического приема;

необоснованно жесткие (мягкие) или необъявленные условия приемки продукции по контракту;

необоснованное затягивание (ускорение) приемки и оплаты по контракту;

отсутствие контроля за исполнением гарантийных обязательств;

необоснованные претензии по объемам и срокам гарантий;

изменение заказчиком условий гарантийного обслуживания;

игнорирование гарантийного периода.